



SESERAGI—MISHIMA ROTARY CLUB WEEKLY REPORT

クラブ
週報

2014～2015年度 RI会長 ゲイリー C. K. ホアン
RIテーマ ロータリーに輝きを

クラブテーマ「感謝の心で出席しよう」会長 矢岸貞夫

副会長 鈴木政則 幹事 小林 勝

第1205回例会 2014.10.31(金)曇

司会:小島 真君 指揮:岡 良森君
ロータリーソング「四つのテスト」

事務所 三島市中央町4-9 小野住環中央ビル2F
TEL.055-976-6351 FAX.055-976-6352

<http://www.seseragi-mishima-rc.gr.jp>

せせらぎ三島ロータリークラブ

検索

例会場 ブケ東海三島

TEL.055-984-0120
毎週金曜日 第1・第3 夜間例会

会長挨拶

会長 矢岸貞夫君

皆さんこんにちは。一か月经つのは早いものです。御嶽山が噴火して一か月经ちました。印象も薄らえていく感じですがそんな中、25日、26日の土、日を利用して奥飛騨から高山、御嶽山のふもとを通って紅葉狩に行ってきました。

夕日に輝く2200メートルの穂高を2階建てゴンドラロープウェイで登ってきました、自然の強さと美しさを感じましたが、何の兆候もなく突然噴火した御嶽山も美しい自然の怖さでしょうか。御嶽山のふもとからは、今では煙も雲も立ち込めていましたのではっきりとは解りませんでした。57名の死者と6名の不明者を出したとは思えないような穏やかさでした。

御嶽山の噴火から20日目の16日夜「断腸の思いだが大規模な捜索活動は本日をもって終了する。大変苦渋の決断だ」と発表した阿部長野県知事の御嶽山捜索終了の記事が載ったのも、つい先日16日でした。

捜索にあたった延べ1500人を超える自衛隊や他県から派遣を仰いだ消防、警察の決死の捜索活動に何度も感謝の言葉を述べると共に標高3000メートルの過酷の捜索環境の中で行われた捜索活動に「出来ることは全てやりつくした」との思いものぞかせた。行方不明者の家族を気遣う言葉も随所にちりばめ、災害対策本部のトップとしてぎりぎりの判断だったことをうかがわせた記事でした。

また、捜索にあたった自衛隊、消防、警察、関係者は全員がまだ捜索にあたりたかったが、度重なる雨や雪環境の悪化で二次災害の危険性の恐れもある為、断腸の思いだった事でしょう。今回の御嶽山捜索活動で一番感じたことは、自衛隊ヘリのパイロットが命がけのチャレンジを続けた事です。山頂3000メートルを超える所でホバリングして救助活動するのは、海外から見れば考えられない事だそうです、ローターで空気をかき回して飛んでいくヘリコプターでは空気の密度がものすごく重要で、薄ければ落ちやすくなる中で高い技術と経験が必要な熟練した自衛隊パイロットは全国でも数人もしくは十数人しかいないそうです。外部から見ている我々は、ただただ救助活動してくれた関係者に対して感謝しかありません。

来春以降に再開されるであろう救助活動で、不明者6人が全員早く家に戻れる事を願っています。

活火山を多く抱える日本では、いつこのような事故が起こるか解りません、情報のキャッチはしっかりしたいものです。

おめでとう

会員誕生日 11月6日 田中錦城君
入会記念日 10月26日 宮澤正昭君

ようこそせせらぎ三島
ロータリークラブへ

後藤元紀さん(石井君のゲスト)
青木沢典さん(石井君のゲスト)

出席報告

	出席総数	出席率	メイクアップ	修正出席率
前々回	26/35	74.29%	31/35	88.57%
今回	25/35	71.43%	会員総数	37名

欠席者 あなたが見えなくて残念でした。

遠藤君、勝又君、久保君、小林君、杉山(隆)君、仲原君、山田君、山本君、米山君、渡邊君

今日の料理



卓話

藍澤証券株式会社 後藤元紀さん

藍澤証券の後藤でございます。

日頃、皆様方には大変お世話になっておりまして、この場をお借りして御礼申し上げます。また、本日は、貴重なお時間を頂戴することになり、大変ありがたく存じます。

さて、昨年の5月、当社社長の藍澤がこの場をお借りしまして、当社独自の取組みであるアジアとソリューション連携についてご紹介させていただきました。本日はその中のソリューション連携、とりわけ経営者の皆様向けのソリューションについて、ご紹介させて頂ければと存じます。

経営者の皆様にとりましては、当然のこととして、有価証券取引のことよりもご自身の事業を最も大事にお考えです。そこで、我々としなくても、その大切な事業に少しでもお役に立ちたつことにより、より親密な関係を築き上げることができるとの思いで、経営者向けソリューションの提供を始めた訳です。

経営者向けソリューションは大きく分けて2つの種類がございます。一つは事業そのものの支援、つまり、販路拡大のビジネスマッチングや販促ツールの作成、さらには補助金申請といった「営業拡大支援」です。もう一つは事業の存続に関する支援、一般的には事業承継支援ですが、我々としては、もう少し範囲を広げて「出口戦略支援」と呼んでおります。

まずは「営業拡大支援」からお話いたします。

この業務の他社との違いは、第一に企業の大きさや業種を限定することなく、全ての企業を対象としていること。第二に地域金融機関のように特定の県や地域に限定することなく、対象となる区域が広域であること、これにはアジアのネットワーク活用という点も加わり、グローバルソリューションの提供として、当社の大きな強みとなっています。第三には最も重要な点ですが、連携パートナーとしての外部専門家集団の存在です。当社が連携している外部専門家集団は、単に業務のアウトソーシング先ではなく、理念を共有し、共にお客様に喜んでいただくことを第一に考えるコンサルティング型の事業パートナーとして位置づけられます。

一方、もう一つ柱である「出口戦略支援」には事業承継、M&A、IPO、廃業の支援があります。こちらも先ほど申し上げました通り、「全ての企業への提供」という観点で差別化されています。具体的には他社で全く取り上げないような少額のM&A、IPOでは地域特性を重視した支援体制、事業承継は総合的なコンサルティングを得意とする税理士法人との連携などを柱にきめ細かい支援を実施しています。特に経営者の皆様に関心の深い「事業承継」についてでございますが、経営者の平均年齢が上昇している昨今、来年以降の相続税の大幅増税と並び、将来会社をどうするのか、後継者問題でもお悩みの方もいらっしゃるかと存じます。「事業承継」では、親族に事業を承継させるケース、親族外の方に承継させるケース、更には事業を他社へ売却するケース、そして残念ながら事業を継続しない「廃業」という選択も増えてきています。それぞれの場合に、解決すべき課題が多くありますが、この点経験豊富な各種の専門家集団と連携してコンサルティングできる我々をご利用いただくと、お客様にとって最良の選択肢が提供されるものと確信しております。

また、当社が連携している専門家集団は東京に所在しており、地域に話が漏れない点もよくご評価いただくポイントです。

トです。

この点、皆様のご親族・ご友人を初め大切な方でお悩みを抱えられ手いる方がいらっしゃるようでしたら、一言お声をおかけいただければと存じます。

大変長くなり恐縮ですが、本日の卓話が少しでも皆様方のお仕事、身近な問題の解決でお役に立てば、大変嬉しく思う次第でございます。

ありがとうございました。



スマイルボックス

兼子悦三君:先週、金婚式の記念旅行に関西、日本海側に行ってきた。早いもので結婚50年、長生きすぎたかも知れません。今日の新聞で私の友人、ニュースキャスター番組(夜9時から)の作成者だった小田久栄門君が亡くなった記事がのっていました。世の中様々です。

石井邦夫君:本日、私の卓話です。よろしくお願ひします。

大房正治君:11月の議会では、我がクラブの歴史でもあります、中学生の職場体験と3年目の手紙について一般質問の予定です。時間がありましたら傍聴して頂きたいと思ひます。

中山和雄君:今週からプールで歩きました。快調です。早退の為、石井さん申し訳ありません。卓話は週報で拝見いたします。

石井和郎君:3年間のEテーブル生活、本日が最後です。来週から違った角度で会場がみえるかな?

土屋 巧君:11月3日からの御殿場太平洋VISAマスターズで、友人が出場することになり、そのキャディーをすることになりました。久々のキャディーです。がんばってきます。見に来た方は絶対声を掛けないで下さい。緊張しますから・・・。

岡 良森君:日本の野球と大リーグ、ソフトバンクとジャイアンツで決まりました。ロイヤルズの青木がもう一つだったのが残念でした!

杉山順一君:忘年会のご要望ありましたら駿河の湯、八景園で承っております。今月の例会も今日で最後です。皆さん、笑ってますか?皆さんスマイルしてますか?元気があれば何でも出来る。元気があればスマイルも出来る。

